



Coach & Role™

LE COACHING N'A JAMAIS ÉTÉ AUSSI SIMPLE

Découvrez le coaching individuel, à la carte
et à distance pour tous les collaborateurs.

Coach & Role™

Séance de
coaching
en One to One
à partir de
350 euros

Le Concept

Séance de e-coaching individuel d'une heure, à distance, animée par un coach professionnel sur une thématique spécifique.

Avantages

Un prix unique de 350 € qui comprend la mise à disposition d'un acteur-coach certifié + une fiche outil en PDF + 1 heure de coaching.

Choisissez votre module, branchez votre webcam, on s'occupe du reste.

Des modules thématiques à la carte

Coach & Role™ fonctionne sur le principe de modules d'une heure, qui permettent de travailler en profondeur sur un objectif précis.

Un coaching personnalisé

Après un premier role play, le coach présente une palette d'outils concrets qui répondent à la thématique, puis anime un entraînement personnalisé autour d'une situation spécifique apportée par le collaborateur.

Disponible
aussi pour
3 coachés
+ 1 coach

Coach & Role™

Les modules thématiques

	Gérer une équipe	Mieux Communiquer	Optimiser ses ventes
Savoir faire une critique constructive (donner et recevoir des feedback)	✓	✓	
Savoir mener des conversations difficiles, pour consolider la relation	✓	✓	
Maîtriser les leviers de motivation d'une équipe	✓		
Booster l'estime de soi de ses équipes pour renforcer l'engagement	✓		
Savoir fixer et partager des objectifs dynamiques	✓		
Entretien de félicitation ou de recadrage	✓		
Amener ses équipes à évoluer par le questionnement: manager coach	✓		
S'affirmer en situation tendue	✓	✓	
Prise de parole en public: booster son impact à distance	✓	✓	✓
Savoir gérer ses réunions à distance	✓	✓	✓
Présentations impactantes: faire de powerpoint son allié		✓	✓
Adopter la bonne posture : approche par l'analyse transactionnelle	✓	✓	
Savoir dire "non" de façon constructive et respectueuse	✓	✓	✓
L'art du pitch: comment donner envie dès les premiers instants	✓	✓	✓
La découverte du client: l'art de poser des questions			✓
Gestion de la relation client: savoir traiter les objections	✓		✓
Gérer son trac: faire de son stress une force		✓	✓
Savoir anticiper un public difficile	✓	✓	✓
Savoir introduire avec impact toutes ses interventions	✓	✓	✓

Coach & Role™



**Contactez-nous
dès maintenant**

contact@cicero.partners
www.cicero.partners